XXIX FORO
IBEROAMERICANO
Sistemas de Garantías y Financiamiento PYMES
GARANTÍAS DEL FUTURO:
INNOVACIÓN × ESQUEMAS INTELIGENTES
Y DESARROLLO SOSTENIBLE.
17 - 18 de Setiembre 2026
Ciudad de Arequipa × Perú
Organizan
FOGAPI
REGAR
Patrocinan
BID
Mejorando vidas
CAF
BANCO DE DESARROLLO
DE AMÉRICA LATINA
Y EL CARIBE

# De la colaboración al crecimiento: El impacto de las Garantías Sindicadas

**Juan Carlos Ozcoidi**

# Garantías sindicadas

Respaldadas por un grupo de SGRs (sindicato) para distribuir el riesgo del emisor entre múltiples participantes.

**Principales ventajas**

### Co-garantía

Varias SGR se unen para otorgar un aval conjunto, los participantes establecen el porcentual del aval a otorgar hasta completar el monto de la operación.

### Estructuración a medida

Suelen requerir la figura de una SGR principal (*Lead Manager*) que coordina al resto de las entidades, unificando el análisis de riesgo corporativo y centralizando la estructura de la operación.

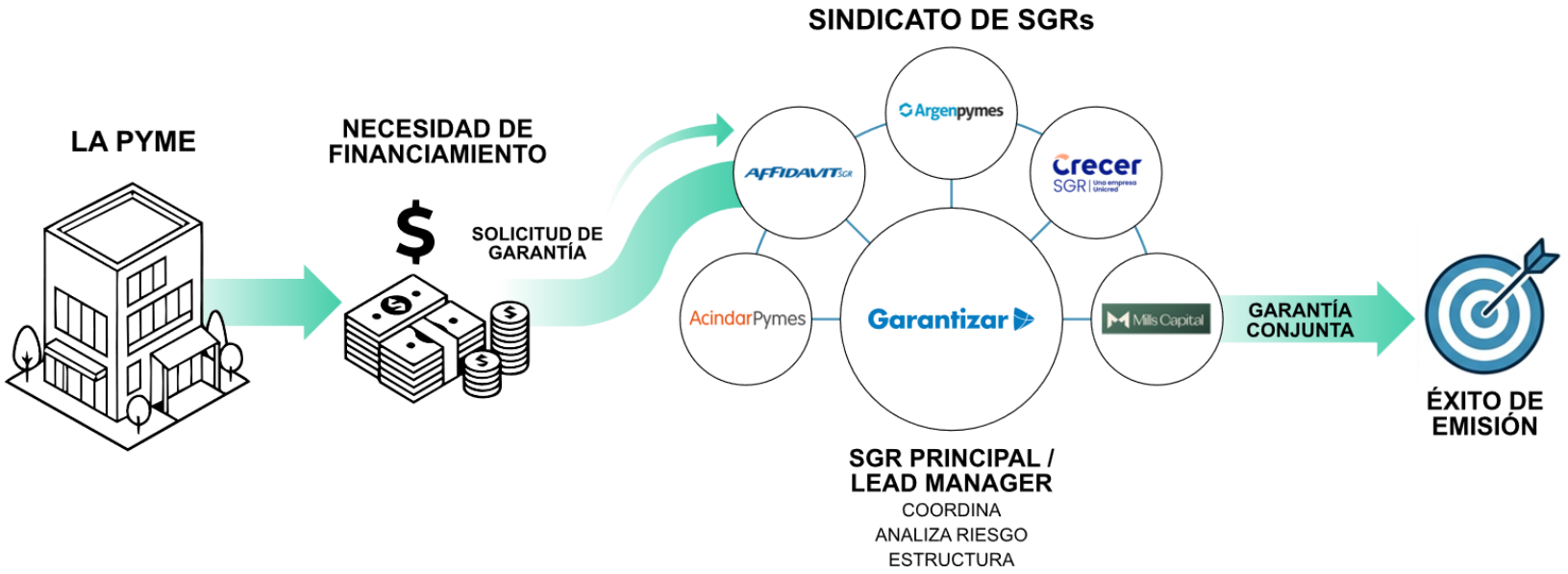
### Contrato y condiciones unificadas

Se rige por un contrato global de sindicación que establece condiciones, comisiones y contragarantías homogéneas para todas las SGRs participantes.

### Mitigación de riesgo

Al estar el riesgo atomizado entre todo el sindicato, esta herramienta se vuelve ideal para acompañar operaciones de montos relevantes, brindando a las empresas el respaldo necesario para crecer.

# Estructura de garantía sindicada



# Bio Ramallo S.A.

Empresa familiar fundada en 2011 en Ramallo, Buenos Aires, dedicada a **producción de biodiesel para abastecimiento energético.**

**50.000** **toneladas/año de capacidad**

**Principales clientes:**

**YPF · Raízen · Pan American Energy**

**Principales proveedores:**

**Cargill · Bunge · Molinos Agro (aceiteras)**

| | |
|---|---|
| **Necesidad de la PyME** | **Capital de trabajo e inversión en stock de materias primas.** |
| **Beneficios** | **Aumento de la producción y nuevas oportunidades de expansión.** |
| **Instrumento** | **Obligaciones Negociables en dólares**, suscriptas e integradas en pesos al tipo de cambio establecido. |
| **Monto y plazo** | **Hasta US$2.200.000** · vencimiento a 36 meses. |
| **Esquema sindicado** | **Garantizar**<br>Acindar Pymes<br>Resiliencia<br>Conaval<br>Integra Pymes<br>Potenciar |

# Patagonian Fruits

**Líder en producción orgánica y exportación frutícola** desde Río Negro y Neuquén, con presencia comercial internacional.

**+1.400** **hectáreas productivas**

**+23** **países de exportación**

| | |
|---|---|
| Necesidad de la PyME | **Capital de trabajo y mallas antigranizo para protección de cultivos.** |
| Beneficios | **Mayor productividad y competitividad gracias a una producción más eficiente, de mejor calidad y con menor riesgo.** |
| Instrumento | **Obligaciones Negociables PyME CNV**, garantizadas en varias series. |
| Monto | **$206.000.000**, equivalente a US$2.000.000 al tipo de cambio del momento de la emisión. |
| Esquema sindicado | **Garantizar** LEAD MANAGER<br>Acindar Pymes<br>Affidavit<br>Argenpymes<br>Crecer<br>Mills |

Garantizar

XXIX FORO IBEROAMERICANO
Sistemas de Garantías y Financiamiento PYMES

# ¡GRACIAS!

**Juan Carlos Ozcoidi**
**comunicacion@garantizar.com.ar**

XXIX FORO IBEROAMERICANO
Sistemas de Garantías y Financiamiento PYMES