XXIX FORO IBEROAMERICANO

Sistemas de Garantías y Financiamiento PYMES

GARANTÍAS DEL FUTURO:

INNOVACIÓN × ESQUEMAS INTELIGENTES
Y DESARROLLO SOSTENIBLE.

17 - 18 de Setiembre 2026
Ciudad de Arequipa × Perú

Organizan FOGAPI Fundación Fondo de Garantía para Préstamos a la Pequeña Industria · REGAR Red Iberoamericana de Garantías

Patrocinan BID Mejorando vidas · CAF Banco de Desarrollo de América Latina y el Caribe

PANORAMA ECONÓMICO GLOBAL:
Claves para el Crecimiento y la Competitividad de las Mipymes en el Perú

Expositora: Denisse Miralles
Exministra de Economía y Finanzas del Perú
Directora de Inversiones Descentralizadas en ProInversión

XXIX FORO IBEROAMERICANO
Sistemas de Garantías y Financiamiento PYMES

CONTEXTO MACROECONÓMICO GLOBAL

El Crecimiento Mundial se Desacelera a 2.9% en 2026 bajo Shocks de Oferta e Inflación Recurrente

2.9%

PBI Global 2026

Desaceleración desde 3.4% en 2025 ante mayores fricciones geopolíticas y comerciales.

4.4%

Inflación Mundial 2026

Repunte desde 3.7% proyectado por energía, insumos industriales y logística.

10% - 15%

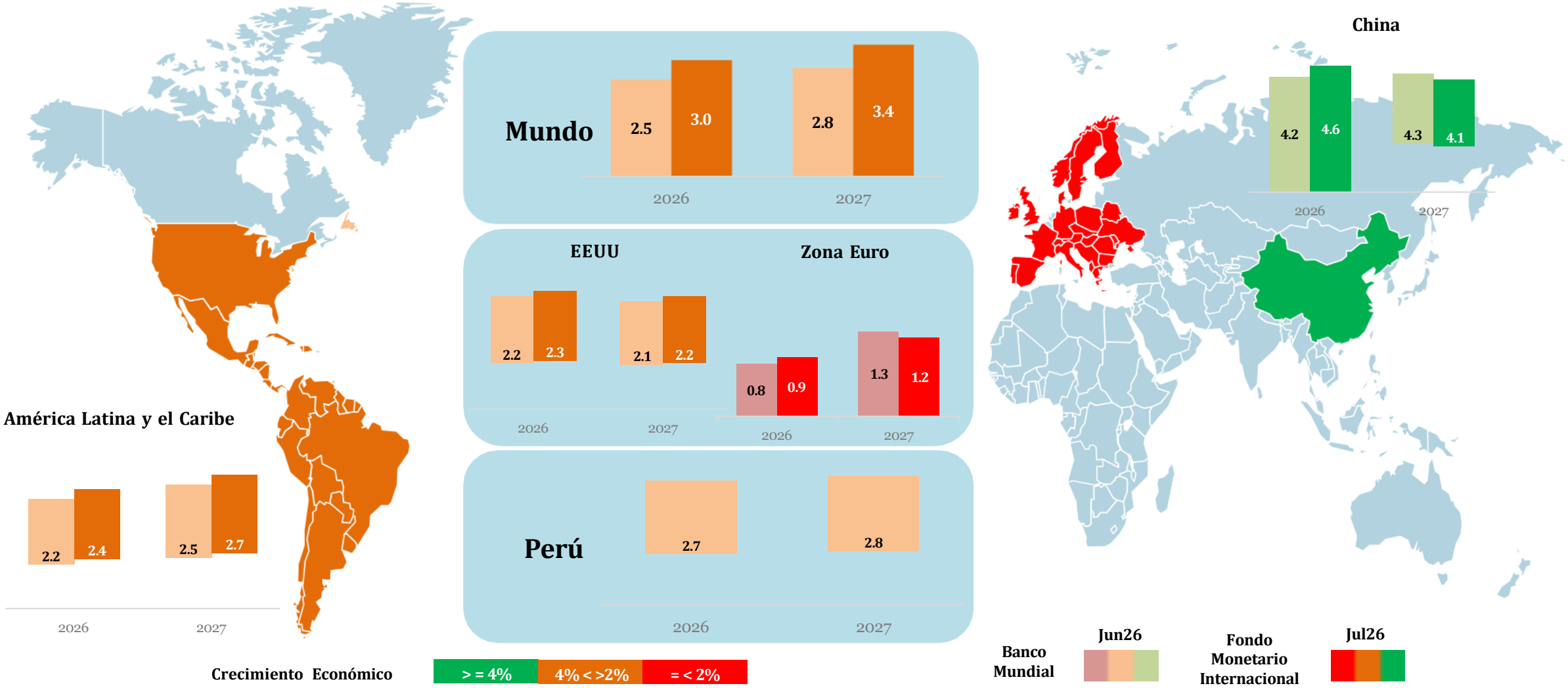
Arancel Efectivo EE. UU.

Aumento sostenido desde el 2.4% registrado a fines de 2024, distorsionando cadenas globales.

Proyecciones de crecimiento de principales economías

(Var. % anual)

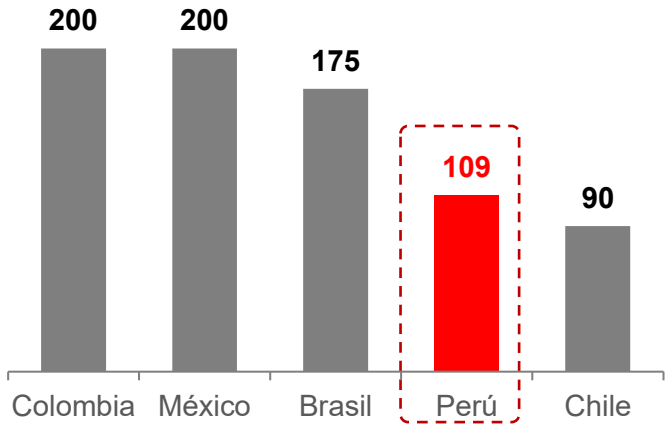
El FMI mantiene su estimación de crecimiento mundial respecto a su informe de Abril



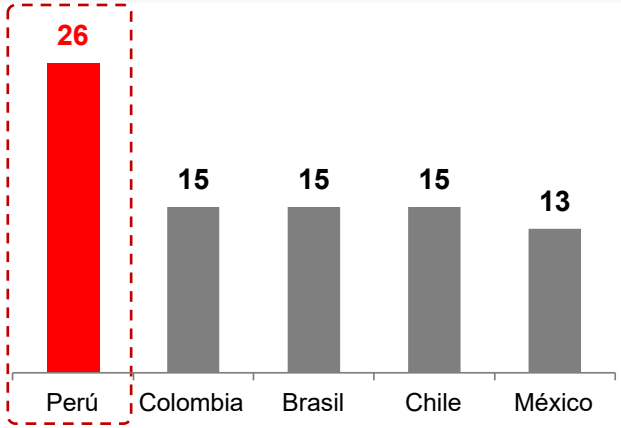
Fuente: FMI

Perú mantiene sólidos fundamentos macroeconómicos

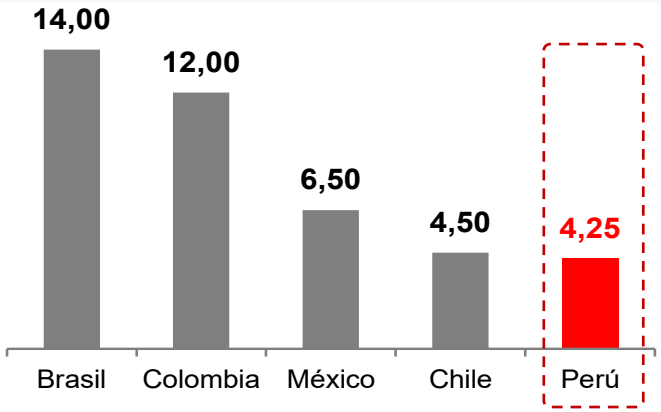
Riesgo país, setiembre 2026[1]
(Puntos básicos)



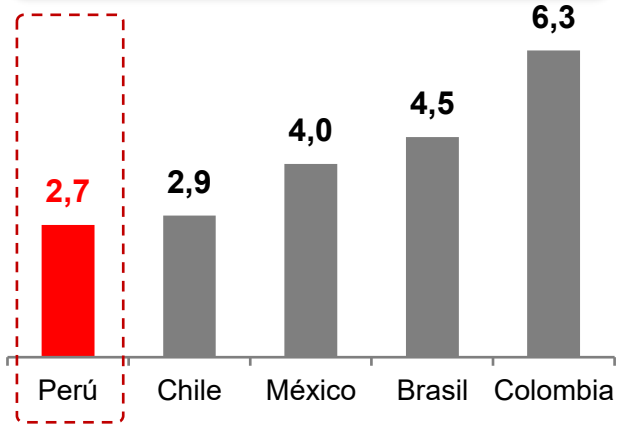
Reservas internacionales netas, setiembre 2026[2] (% del PBI)



Tasas de interés de referencia, agosto 2026 (%)



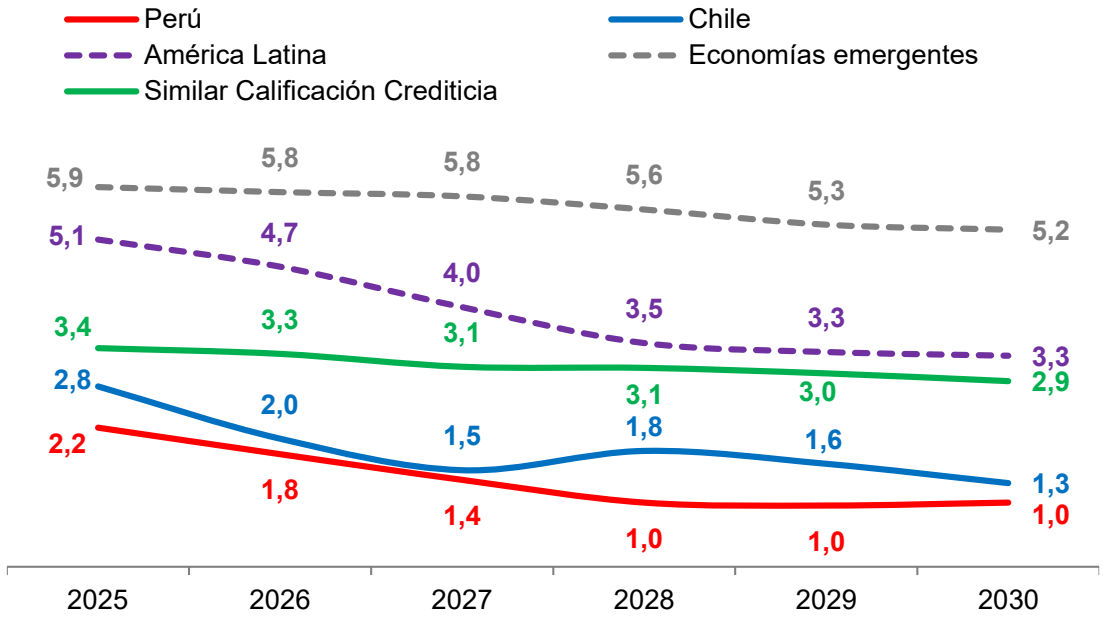
Inflación subyacente, agosto 2026[3]
(Var. % anual)



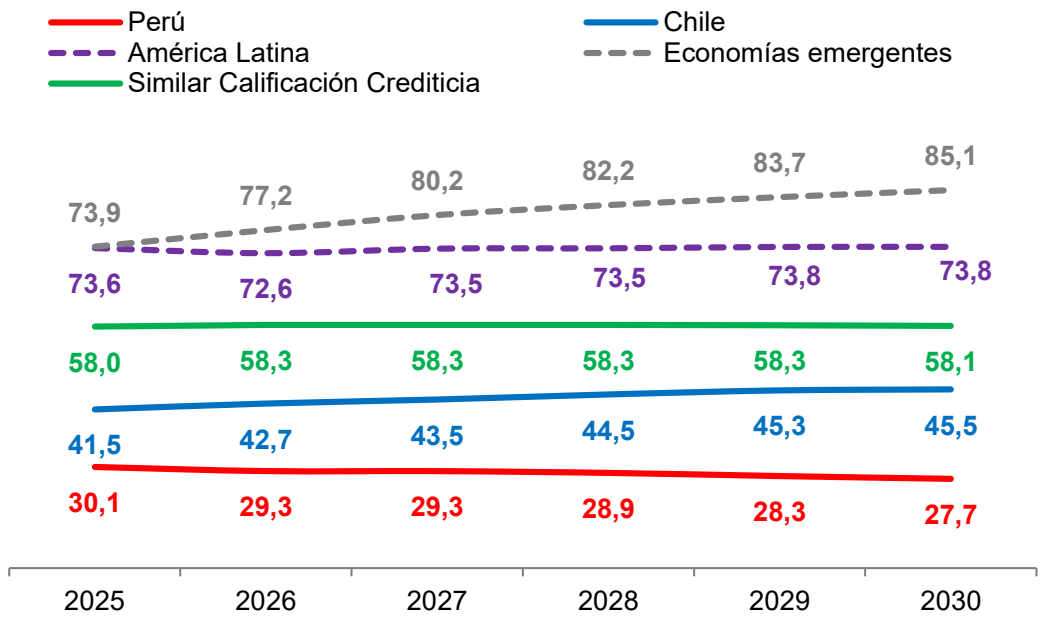
1/ Con información actualizada al 02 de setiembre. 2/ El dato de Perú está actualizado al 1 de setiembre con la nota semanal 33-2026 del BCRP. Brasil considera datos al 1 de setiembre; México, 28 de agosto; Chile y Colombia, a julio. 3/ Perú con información a agosto, los demás países con información a julio. Fuente: BCRP, INEI, Bloomberg

Perú mantiene una senda de consolidación fiscal gradual, preservando niveles de deuda pública entre los más bajos de la región.

Déficit fiscal
(% del PBI)



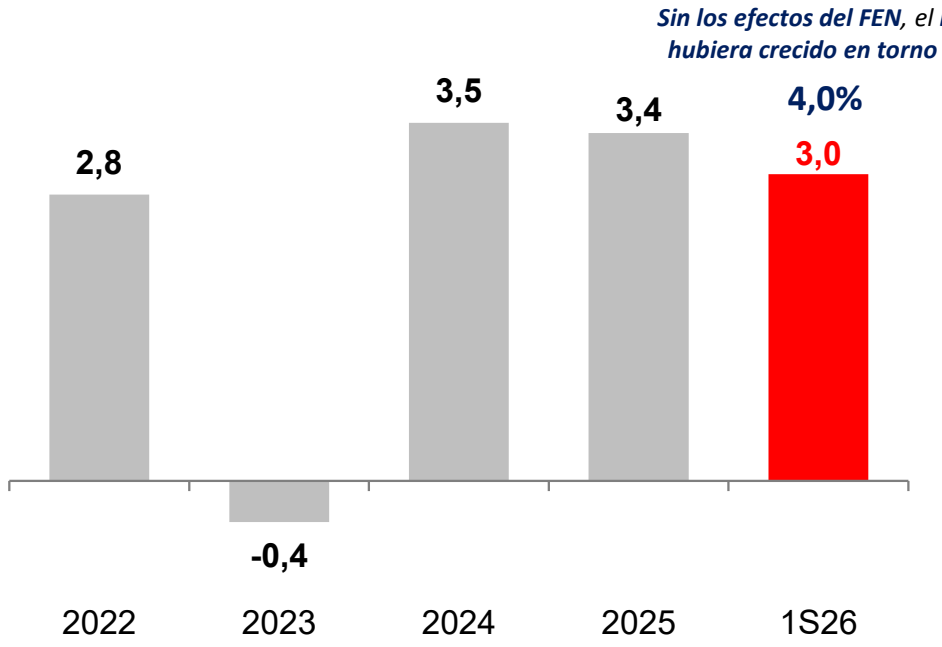
Deuda pública
(% del PBI)



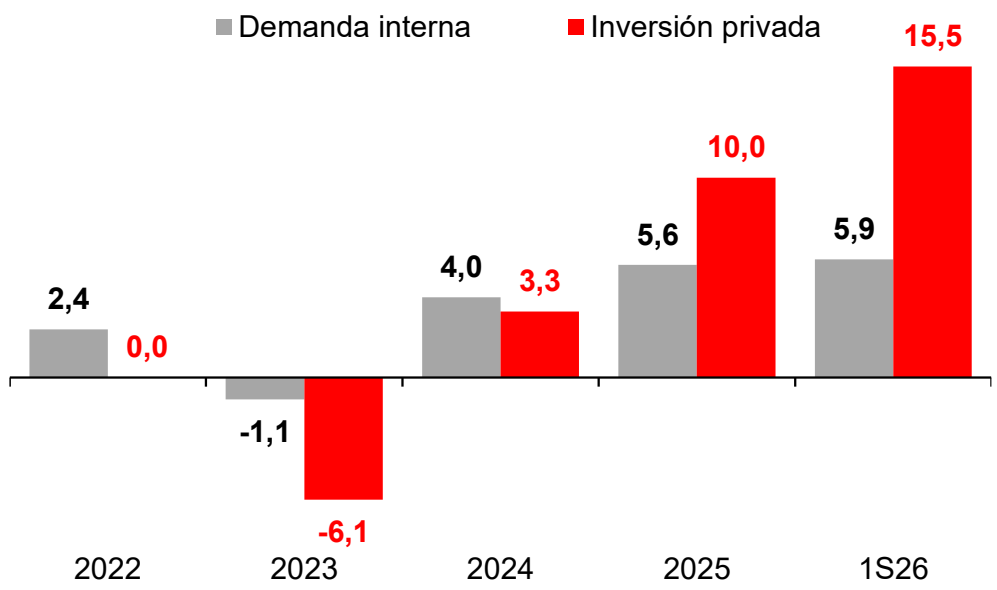
Nota: La trayectoria de convergencia hacia las reglas de mediano plazo de Perú fue establecida en el Decreto Legislativo N° 1621.
Fuente: BCRP, FMI, Ministerio de Hacienda de Chile y proyecciones MEF.

En el primer semestre de 2026, la economía creció 3,0% real, sostenida por el fortalecimiento de la demanda interna, a pesar de los efectos del FEN El Niño.

PBI
(Var. % real anual)



Demanda interna[1] e inversión privada
(Var. % real anual)

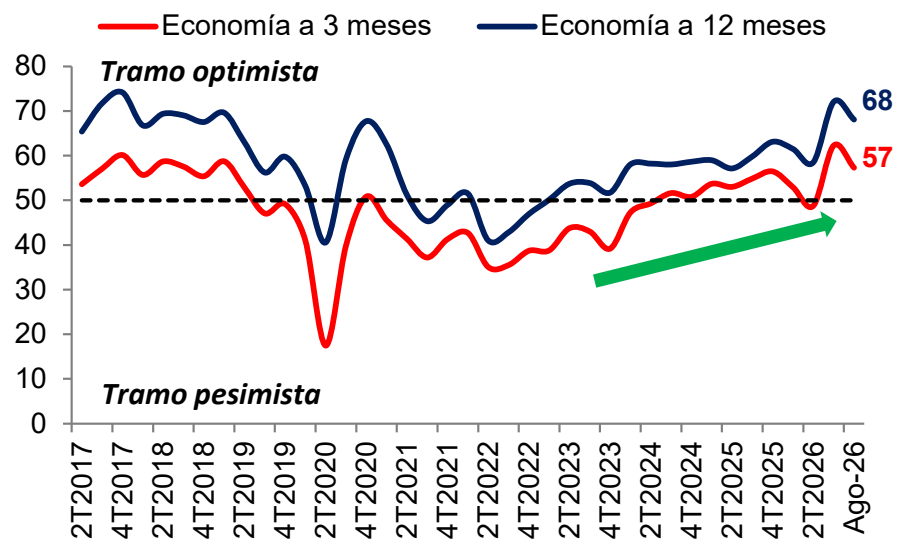


1/ incluye inventarios.
Fuente: BCRP.

Las expectativas empresariales se encuentran en el tramo optimista por tercer mes consecutivo; en particular, la expectativa de contratación de personal se encuentra en un nivel máximo.

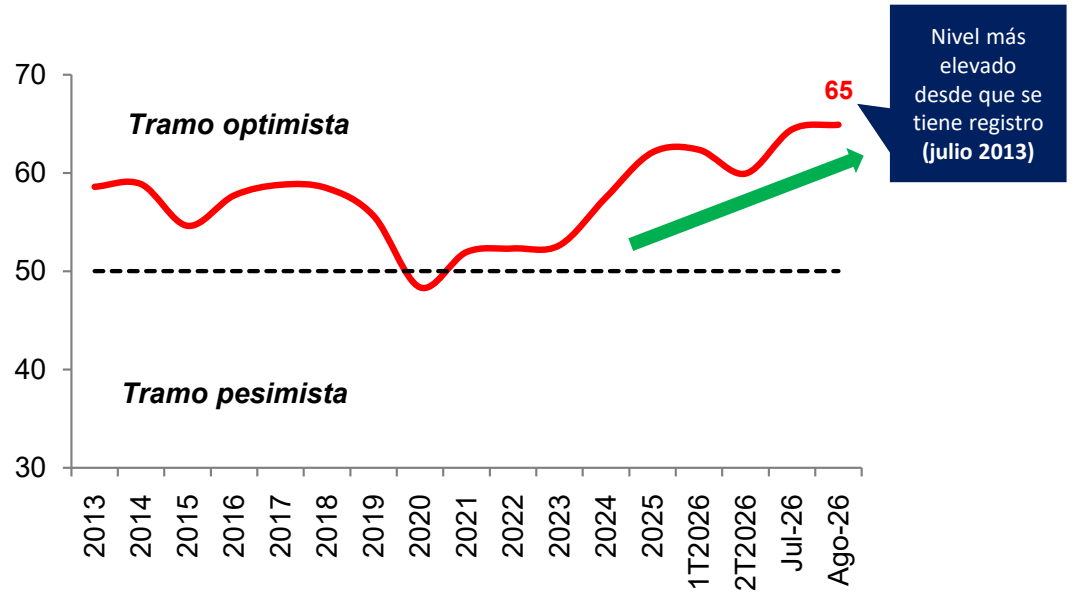
BCRP: Indicadores de expectativas de la economía a 3 y 12 meses

(puntos, >50 = tramo optimista)



BCRP: expectativa de contratación a 12 meses

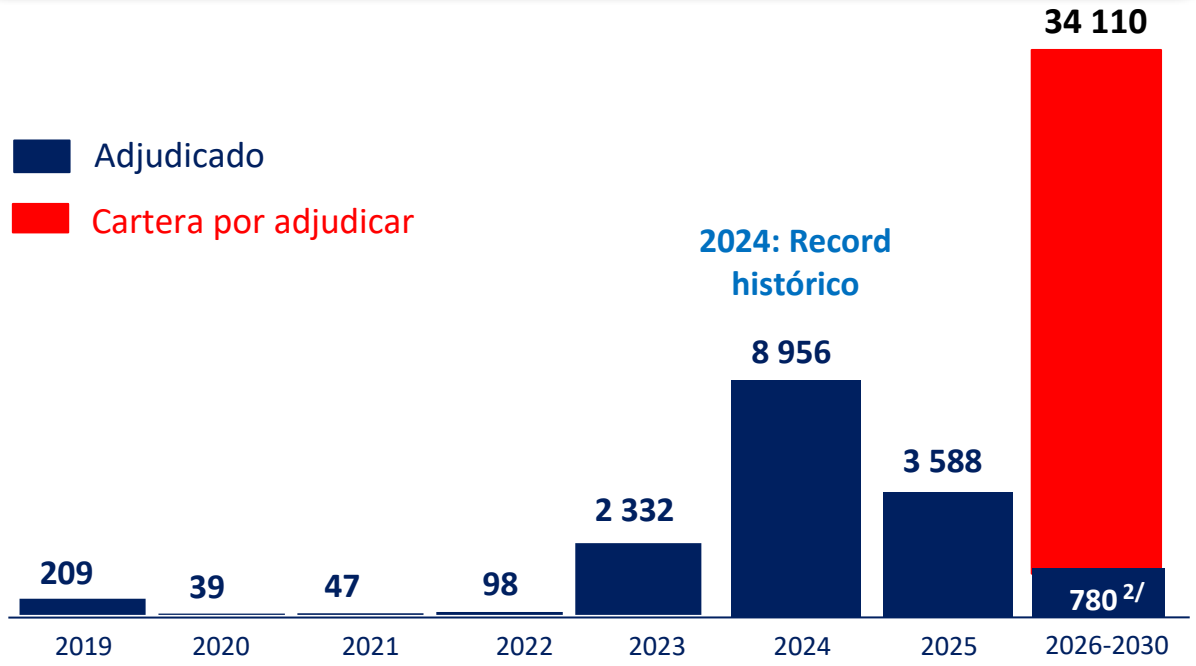
(puntos, >50 = tramo optimista)



Fuente: BCRP.

Impulso a las adjudicaciones de Asociaciones Público Privadas y Proyectos en Activos.

Adjudicación de APP y PA 2019-20251 - (US$ millones)



Meta de adjudicación 2026-2030 2/ Más de US$ 34,1 mil millones

Transporte, telecomunicaciones y Turismo
29 proyectos
(US$ 7,428 millones)

Educación e Inmuebles
8 proyectos
(US$ 2,254 millones)

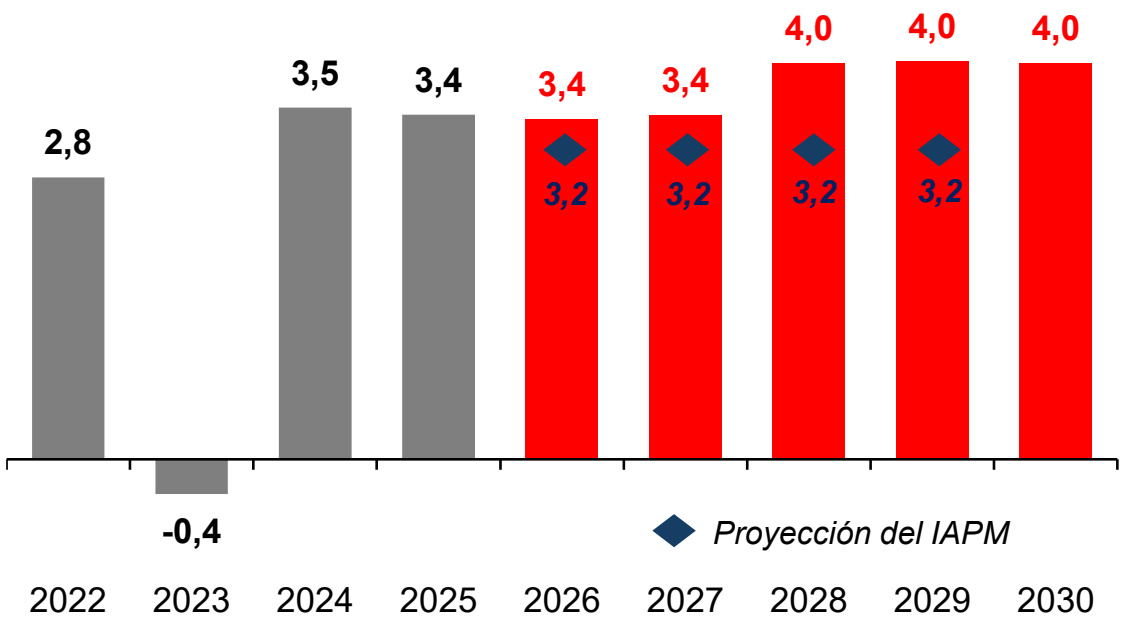
Salud, saneamiento e irrigación
30 proyectos
(US$ 16,118 millones)

Hidrocarburos, Minería y electricidad
18 proyectos
(US$ 8,311 millones)

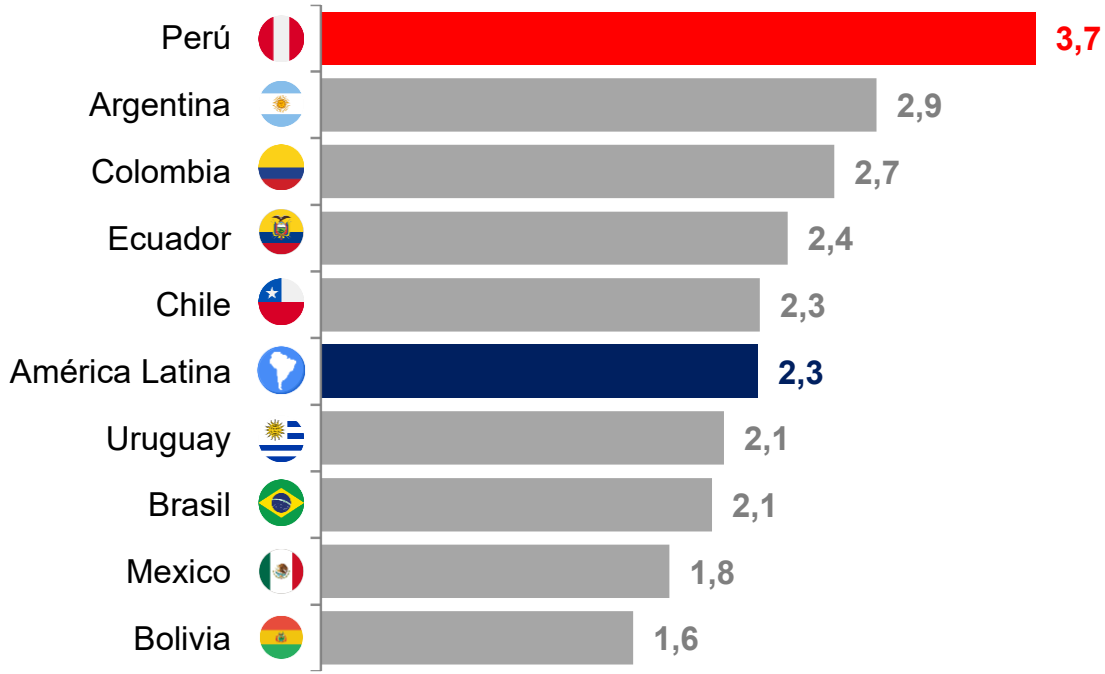
1/ Monto del proyecto: Inversión CAPEX más gastos de OPEX de los primeros diez (10) años de la etapa operativa del proyecto. Dólares sin IGV.
2/ Proyectos adjudicados a la fecha: Gestión del Instituto Nacional del Niño de San Borja, Grupo 1 del Plan de Transmisión 2025-2034, PTAR Cajamarca
Fuente: Proinversion al 31.08.26.

Las reformas orientadas a elevar la productividad permitirían sostener un crecimiento cercano a 4% y posicionar al Perú entre las economías de mayor crecimiento de la región.

PBI
(Var. % real anual)



América Latina: PBI 2026-2030[1]
(Var. % real anual promedio)

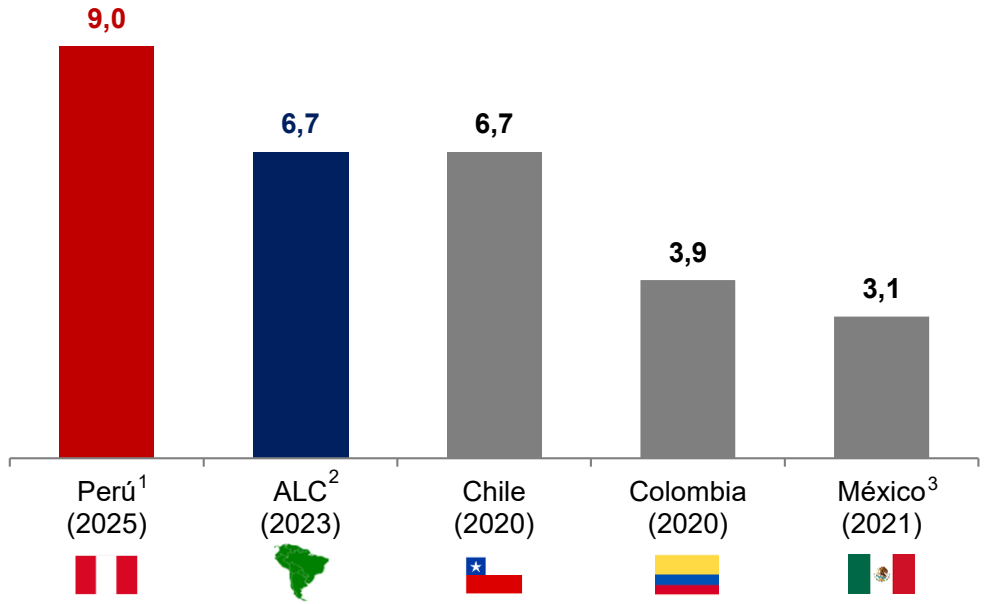


1/ Se considera las proyecciones publicadas en Latin Focus Consensus Forecast (Ago-26), y para Perú las proyecciones del MEF
Fuente: BCRP, Latin Focus, proyecciones MEF

Asimismo, la baja presión tributaria y las brechas de eficiencia del Estado limitan el espacio disponible para mejorar la provisión de servicios públicos.

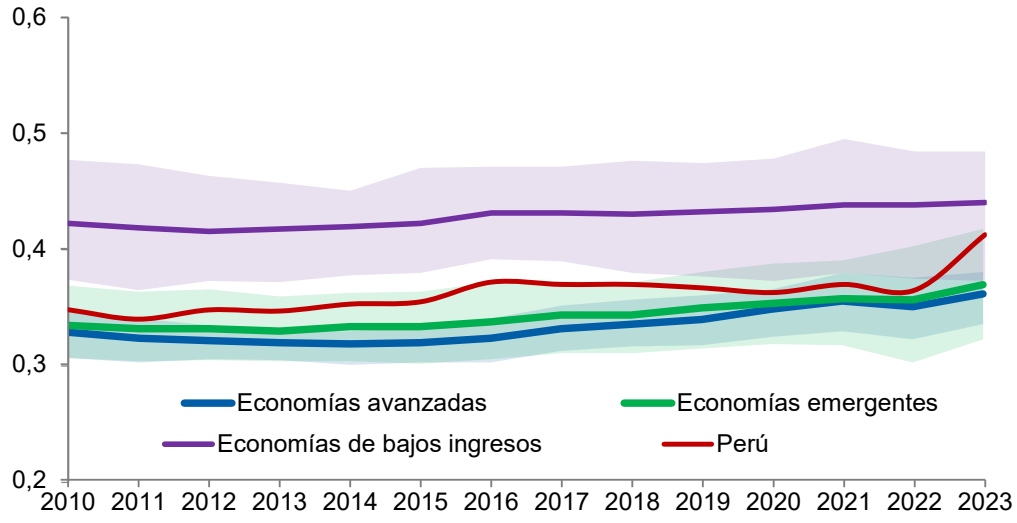
América Latina y el Caribe: Incumplimiento del IGV e IR de tercera categoría

(% del PBI)



Índice de brecha de eficiencia en inversión pública, por grupo de países[4]

(Mayor eficiencia: 0 y menor eficiencia: 1)



1/ Considera el incumplimiento tributario del IR de tercera categoría (6,1% del PBI) y del IGV (2,9% del PBI) estimado por la Sunat. 2/ Considera el promedio simple de 17 países de la región. 3/ Considera incumplimiento del IGV de 2021 (2,4% del PBI) y del IR Empresarial de 2016 (0,7% del PBI). 4/ Fiscal Monitor (2025). Mide la brecha de eficiencia, donde 0 significa que un país es "totalmente eficiente" (logra los mejores resultados posibles con los recursos que tiene) y 1 significa que es "totalmente ineficiente"

Fuente: BCRP, Cepal, FMI, BID, Ministerios de Hacienda y Administraciones Tributarias de los países, Sunat, MEF y proyecciones MEF.

Existe espacio para implementar medidas sin incrementar las tasas generales de impuestos.

Factores que reducen los ingresos fiscales

Limitaciones de la recaudación

- Elevado incumplimiento tributario **(9,0% del PBI en 2025)**
- Alta informalidad **(70% de** informalidad laboral**)**
- Brechas de digitalización e inclusión financiera
- Debilidad administrativa y de fiscalización en la tributación subnacional

Agenda para fortalecer los ingresos

Existe espacio para implementar medidas sin incrementar las tasas generales, orientadas a la:

- **Reducción del incumplimiento** tributario.
- **Simplificación** del sistema del impuesto a la renta.
- **Modernización de la administración** tributaria.
- **Fortalecimiento de la tributación subnacional.**

Fuente: MEF.

La economía peruana enfrenta diversos riesgos, pero también oportunidades de crecimiento.

Factores a la baja

Intensificación del Fenómeno El Niño

Escalamiento de tensiones geopolíticas y energéticas a nivel internacional

Mayores presiones inflacionarias y política monetaria restrictiva a nivel internacional

Incremento de la inseguridad ciudadana y conflictividad social

Factores al alza

- Precios de materias primas industriales se mantendrían en niveles elevados a lo largo del año.
- Condiciones externas más favorables, incluyendo menores presiones sobre los precios de la energía.

- Mayores inversiones en un contexto de elevada confianza empresarial y lucha contra la criminalidad

TENDENCIAS MUNDIALES

Cinco Megatendencias Mueven el Tablero de Competitividad e Inversión

1 Fragmentación Geoeconómica

Reconfiguración de cadenas mundiales y barreras comerciales en principales mercados.

2 Mercados Financieros en Flux

Tasas de interés elevadas por más tiempo y condiciones de crédito más estrictas.

3 Deuda y Margen Fiscal Estrecho

Gobiernos con alta carga de deuda y menor espacio fiscal para subsidios directos.

4 Adopción Acelerada de IA

Inversión intensiva en inteligencia artificial como motor principal de productividad.

5 Restricción de Oferta Laboral

Envejecimiento demográfico y ajustes regulatorios en flujos migratorios.

La Mipyme en el Perú: Un Tejido de Gran Relevancia Social pero con Marcadas Brechas de Productividad

99.3%

Tejido Empresarial Formal

2.33 millones de empresas (44% Comercio, 41.5% Servicios, 8.5% Manufactura).

31.4%

Aporte al Valor Agregado

Frente al 56% registrado en la Unión Europea. Solo 7% de exportaciones.

80.0%

Operación Informal

Alto nivel de informalidad que acentúa la vulnerabilidad y la baja productividad.

GOBIERNO CORPORATIVO Y LIDERAZGO

Acelerada Tendencia Hacia la Profesionalización y Gobernanza Abierta en las Mipymes Peruanas

68.8% — Empresas Familiares

Promedio de longevidad: 12.8 años en familiares vs. 30.6 en no familiares (Promedio general 21.4 años).

86.0% — Formación Universitaria

86% de gerentes cuenta con estudios universitarios completos. 73% gerentes hombres / 27% mujeres.

72.4% — Directivos Externos 2025

Fuerte salto desde 34.4% en 2024. Planificación de sucesión generacional alcanzó 73.3%.

89.1% — Inclusión Femenina

89.1% incluye mujeres en equipo directivo (aunque solo 0.5% son equipos 100% femeninos).

Clave 1: El Desarrollo de Capacidades Internas y el Talento Humano son el Principal Motor de Expansión

FACTORES INTERNOS MÁS VALORADOS

• Habilidades del Personal (4.20 / 5): Evaluado como el factor interno de crecimiento más decisivo.

• Liderazgo Directivo (4.14 / 5): Capacidad de gestión del equipo gerencial.

• Uso de Planificación Estratégica (4.12 / 5): Herramienta crítica, especialmente en medianas empresas (4.28/5).

• Capacidad de Innovación (4.12 / 5): Adaptación continua de procesos y productos.

ESTRATEGIA DE CRECIMIENTO PREFERIDA

• Crecimiento Interno (3.88 / 5): Estrategia #1 elegida masivamente frente a opciones externas.

• Alianzas Estratégicas (3.53 / 5): Segunda vía preferida para cooperar sin ceder control.

• Baja Preferencia Inversora Externa: Private equity (2.98) y Fusiones/Adquisiciones (2.86).

• Reinversión de Utilidades: Ante restricciones de financiamiento formal, la autogeneración de caja financia la expansión.

PILAR DE PRODUCTIVIDAD OPERATIVA

Clave 2: Innovación Incremental 'De Adentro Hacia Afuera' Concentrada en Procesos y Productos

Mejora de Productos Existentes

79.2% Realización

Prioridad #1 de la Mipyme (3.57/5 importancia) para mantener relevancia comercial.

Procesos de Producción

76.0% Realización

Innovación en métodos y tiempos de producción (3.55/5 importancia).

Gestión Comercial y Ventas

71.5% Realización

Ajustes rápidos en comercialización y atención al cliente (3.53/5 importancia).

Nuevos Bienes de Equipo

62.4% Realización

Inversión en maquinaria e instalaciones, que alcanza 84% de realización en medianas empresas.

Clave 3: Simplificación de la Carga Laboral y Fiscal para Reducir los Costos de la Formalidad

MAYORES BARRERAS REGULATORIAS

• Normativas Laborales y Cargas Sociales (3.72 / 5): Identificada como la barrera #1 que desincentiva la contratación formal.

• Obligaciones Fiscales (3.72 / 5): Alta complejidad en la administración de impuestos.

• Regulación, Trámites y Burocracia (3.66 / 5): Exceso de trámites administrativos.

• Regulación No Adaptada a Mipymes (3.66 / 5): Exigencias homogéneas sin diferenciar escala.

REFORMAS DE IMPACTO NECESARIAS

• Diseño Pro-Formalización: Marcos tributarios y laborales progresivos adaptados al tamaño empresarial real.

• Ventanilla Única Digital: Reducción drástica de costos de cumplimiento burocrático.

• Flexibilidad en Incentivos: Fomentar esquemas de trabajo estructurados que recompensen la productividad.

• Seguridad Jurídica: Garantizar reglas estables que protejan los derechos de propiedad y promuevan inversión.

FINANCIAMIENTO Y SISTEMAS DE GARANTÍA

Clave 4: El Acceso al Crédito Garantizado Duplica Ventas e Impulsa la Inversión en Mipymes Excluidas

+100% — Incremento en Ventas

Las Mipymes no bancarizadas que acceden a crédito garantizado casi duplican sus ventas totales.

+142% — Activos de Largo Plazo

Aumento masivo en inversión de activo fijo y capacidad instalada de producción.

+27% — Crecimiento del Empleo

Generación directa de puestos de trabajo decente y formalización de mano de obra.

3.74 / 5 — Barrera Financiera

El sistema financiero es percibido como el mayor obstáculo institucional para el crecimiento.

Clave 5: Transición Verde, Ecoeficiencia y Transformación Digital como Requisitos de Cadena de Valor

TRANSICIÓN JUSTA Y RESILIENCIA

• Impacto Climático Directo: 66% de PMEs en emergentes reportan impactos climáticos en sus negocios (OIT).

• Garantías Verdes: Necesidad de financiamiento accesible para descarbonización, energías renovables y economía circular.

• Certificaciones de Cadena: Grandes compradores globales exigen estándares ESG a sus proveedores Mipyme.

• Eficiencia Energética: Inversiones en ecoeficiencia reducen costos operativos recurrentes.

TRANSFORMACIÓN DIGITAL E IA

• Adopción de Tecnologías Digitales: Microempresas 4.0 elevan su tasa de éxito e inclusión comercial.

• IA en la Gestión Mipyme: Herramientas de IA para automatización administrativa, finanzas y marketing digital.

• Democratización Digital: Pilotos como SABY de OIT llevan asesoría empresarial basada en IA al bolsillo del empresario.

• Cierre de Brechas: La tecnología compensa restricciones de escala al optimizar tiempos operativos.

HOJA DE RUTA PARA LA COMPETITIVIDAD Y CRECIMIENTO MIPYME

MÁS MIPYMES COMPETITIVAS, UN PERÚ MÁS FUERTE

1 TALENTO Y CAPACIDADES INTERNAS

Invertir en la capacitación operativa del personal (valorado en 4.20/5), fortalecer el liderazgo directivo e incentivar el crecimiento interno sostenible.

2 INCLUSIÓN FINANCIERA CON GARANTÍAS (REGAR)

Fortalecer la banca de segundo piso y los esquemas de garantías para destrabar créditos a Mipymes excluidas, multiplicando sus ventas y empleo.

3 SIMPLIFICACIÓN Y ENTORNO PRO-FORMALIZACIÓN

Diseñar políticas laborales y fiscales progresivas adaptadas al tamaño real, reduciendo la burocracia para integrar a la Mipyme al circuito formal.

MENSAJE FINAL:

Construir confianza e institucionalidad es el camino para convertir la densidad empresarial Mipyme en un verdadero **motor de desarrollo económico, productivo e inclusivo para el Perú.**

RESPALDO BIBLIOGRÁFICO

Fuentes y Referencias Documentales de la Presentación

Informes Macroeconómicos y Globales

• EY (Ernst & Young) (2026). Global Economic Outlook 2026: Risks and opportunities in a supply shock world.

• Alpha Asesoría Estratégica / Carranza, L. (2026). Conferencia CEO Summit Cusco - Perú 2026: Construyendo confianza.

Estudios del Tejido Mipyme Peruano

• Escuela Newman / PRODUCE / PUCP / UP / UNASAM (2026). Informe MiPYME 2025 Perú: Tamaño y crecimiento.

• Gil Ospina, A. & Jiménez Sepúlveda, J. (2015). El contexto económico global de la PYME. Revista Páginas UCP N° 95.

Organismos Internacionales y Desarrollo

• Organización Internacional del Trabajo - OIT (2025/2026). Micro, pequeñas y medianas empresas: Empleo y productividad.

• Banco Mundial / Ruiz, Bruhn et al. (2025). ¿Cómo impulsar el crecimiento Mipyme? Lecciones de Préstamos en Ecuador.

Sistemas de Garantía e Investigación Regional

• Red Iberoamericana de Garantías - REGAR (2026). Memorias y Agenda del XXIX Foro Iberoamericano de Garantías.

• Pérez Barral, O. et al. (2023). Perspectiva de la economía mundial y su impacto en las MIPYMES. Rev. Tendencias XXI.

XXIX FORO
IBEROAMERICANO
Sistemas de Garantías y Financiamiento PYMES
GARANTÍAS DEL FUTURO:
INNOVACIÓN × ESQUEMAS INTELIGENTES
Y DESARROLLO SOSTENIBLE.
17 - 18 de Setiembre 2026
Ciudad de Arequipa × Perú